

**Handelsvertreter (m/w/d)**  
**für chirurgische Produkte im Bereich Orthopädie & Traumatologie**  
**Österreich**

Wir suchen ab sofort eine engagierte und erfahrene Persönlichkeit im Sales-Bereich für medizintechnische Produkte, mit Schwerpunkt Orthopädie und Traumatologie.

**Ihre Aufgaben**

- Aktiver Vertrieb von medizintechnischen Produkten im Klinikbereich
- Betreuung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquise von Neukunden
- Beratung und Schulung der Produkte im OP für Ärzte und Pflege
- Präsentation und Positionierung unserer Produkte bei Entscheidungsträgern
- Eigenständige Planung und Organisation Ihrer Vertriebsaktivitäten
- Umsatz- und Gebietsverantwortung im definierten Verkaufsgebiet

**Ihr Profil**

- Erfahrung als Handelsvertreter für chirurgische Produkte für Orthopädie und Traumatologie
- Bestehendes Netzwerk im Klinikbereich
- Ausgeprägte Kommunikations- und Abschlussstärke
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise

**Unser Angebot**

- Zusammenarbeit auf Werkvertragsbasis
- Attraktive, leistungsorientierte Provision
- Hochwertige, etablierte Produkte im chirurgischen Bereich
- Bereits etabliertes, gut eingeführtes Produktsortiment
- Kurze Entscheidungswege und direkte Ansprechpersonen
- Partnerschaftliche Zusammenarbeit

 Interesse?

Dann bewerben Sie sich inkl. aussagekräftigem Lebenslauf bei:

**Lisa Maria Heinrich**

[info@rwz-medical.com](mailto:info@rwz-medical.com)